NITTO NEWS VOL23
平成28年1月号
日東商事株式会社
茨城県土浦市桜ヶ丘町30-2
TEL029-822-2722
http//www.nittoshouji.com

新春のお喜びを申し上げます
旧年中は　ひとかたならぬ　ご愛顧を賜り　誠にありがとうございました
今年もよろしくお願い申し上げます
平成28年　日東商事(株)　スタッフ一同

単価UP！

先月まで2ヶ月に渡り単価アップについて掲載いたしました。
そんな中、実際に昨年11月に単価アップを行ったクリーニング店様がありましたので、話を聞きに行ってきました。

Q:なぜ単価アップをしようと思ったのですか？
A:**特売チラシをまいても集まらなく**なってきて、昨年のお盆休を境に売上げが上がらなくなってきました。**安売りの限界**を感じました。それとワイシャツ機械入替を考えていてこのタイミングで単価アップしたいと考えていました
Q:単価アップする事で**店舗の方や工場の方の抵抗**はなかったですか?
A:ありました。特に店舗の**受付の方から猛反対**を受けました。
「もうあのお客さん来なくなっちゃう」とか「売上が減っちゃう」と言われました
Q:どのぐらい単価を上げましたか？
A:ワイシャツを90円→120円です
Q:どのように行いましたか？
A:まず単価を上げるのに**品質が良く**なったことを示さないとダメだと思い、ヴィノの薬品を使い消臭ワイシャツを打ち出すことにしました。薬剤を購入し消臭の**特徴とメリットを伝える為のチラシ**を作成しまし各店舗を説得に回りました。それでも反対がありましたが、**会社の方針**という事で理解を得て始めました。
Q:お客さんの反応はいかがでしたか？
A:大変**評判が良い**です。やはり消臭はトレンドなんですね
Q:売り上げはいかがですか？
A:金額的には分りませんが、**お客さんも点数も減ってません**

※ヴィノ　消臭加工剤の詳細は担当者までお問い合わせください

安くしても出ない…何もしないと売上が下がる…とあちらこちらで良く耳にします
それでも何もしませんか？

ドライ品質向上計画
作戦開始！

溶剤測定
0円キャンペーン！

3つのお約束

その1　その場で測定
その2　その場で報告書作成、提出
その3　その場で対処方のご提案

期間：本日～2月20日（土）まで

※但し弊社より溶剤を購入してる先に限ります

測定項目　水分値・酸価値

ソープ濃度をご希望されるお客様は別途費用を申し受けいたします。またソープによって測定できない場合もございます

先着50社（50台）に限らせていただきます。日程につきましてはこちらで調整いたします

申込書（電話かFAXのいずれかでお願いします）

店名＿＿＿＿＿＿＿＿＿＿＿＿＿＿＿＿

住所＿＿＿＿＿＿＿＿＿＿＿＿＿＿＿＿

担当者＿＿＿＿＿＿＿＿

連絡先＿＿＿＿＿＿＿＿＿＿＿＿＿＿＿＿

日東 Nitto

☎029-822-2722　0120-160-912　FAX029-822-1504